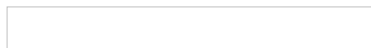


کسب درآمد از اینستاگرام، به یکی از روش های کاربردی و کارآمد برای افزایش درآمدزایی در قرن ۲۱ تبدیل شده است. امروزه، کاربران زیادی بیزینس اینترنتی خود را از طریق اینستاگرام راه اندازی می کنند. البته، هیچگونه جای نگرانی وجود ندارد، زیرا شما هم می توانید یکی از این کاربران باشید. هرچند اگر نمی دانید چگونه به **درآمدزایی از اینستاگرام** بپردازید، با ما همراه باشید. ما در ادامه شما را با تکنیک هایی کاربردی برای **کسب درآمد بدون سرمایه** در ایران از طریق اینستاگرام آشنا می کنیم.



اینستاگرام، فرصتی برای درآمدزایی در ایران

در حال حاضر **اینستاگرام** با بیش از یک میلیارد کاربر فعال ماهانه، به یکی از پلتفرم های راه اندازی بیزینس و فروش اینترنتی تبدیل شده است. حدود ۷۱٪ این کاربران زیر ۳۵ سال هستند. به همین خاطر، این نرم افزار به ابزاری برای درآمدزایی در کشورهای مختلف من جمله کشور خودمان ایران تبدیل شده است.

از ژوئن سال ۲۰۱۸، اینستاگرام حدود ۱ میلیارد کاربر فعال داشته است. این در حالی است، که این اپلیکیشن کار خود را به عنوان یک برنامه اشتراک گذاری عکس در بین دوستان و آشنایان آغاز کرد. اما امروزه به عنوان یکی از پلتفرم های مخصوص برای تجارت بین عموم مردم دنیا شناخته می شود.

میلیونها کارآفرین با استفاده از این اپلیکیشن اقدام به فروش و راه اندازی بیزینس خود کرده اند. البته، این مسئله تنها مختص کارآفرینان جوان نیست، بلکه سازمان های دولتی و خصوصی بزرگ هم از طریق این برنامه به افزایش فروش محصول و خدمات خود دست یافته اند. به همین خاطر است، که امروزه اینستاگرام به عنوان منبع **کسب درآمد بدون سرمایه** در جهان شناخته می شود.

اما قبل از اینکه **کسب درآمد از اینستاگرام** خود را آغاز کنید، ضروری است اطلاعاتی درباره برخی از تکنیک های کاربردی و پیش نیازهای اینستاگرام داشته باشید. به عنوان مثال، حتما باید با ارکان بازاریابی اینستاگرام آشنا باشید. و بدانید انتخاب هشتگ صحیح چه تاثیراتی در پیجتان دارد. و یا با تکنیک ها و روش هایی برای افزایش تعامل با فالوورهایتان آشنا شوید و بدین صورت آنها را به تعامل بیشتر ترغیب کنید. در واقع، هنگامی که با این نکات کلیدی آشنا می شوید، می توانید از طریق این پلتفرم به کسب درآمد بیشتر و حتی ساخت برند شخصی خود بپردازید.

ایده های کسب درآمد از اینستاگرام در ایران

تا زمانی که شما با پیش نیازهای ذکر شده آشنایی پیدا نکرده اید، کسب درآمد از طریق این پلتفرم برایتان سخت یا ناممکن

خواهد بود. اما به محض اینکه اطلاعات خود را در زمینه فروش و بازاریابی اینستاگرام افزایش دهید، می‌توانید به فروش کلان و عمده از طریق آن دست پیدا کنید.

از روش های کسب درآمد بدون سرمایه از اینستاگرام می‌توان موارد ذیل را نام برد:

- یک اینفلوئنسر شوید، و از این طریق به درآمدزایی از اینستاگرام بپردازید.
- شما می‌توانید از طریق ساخت یک ارتباط قوی بین خود و فالوورهایتان به عنوان یک اینفلوئنسر در حوزه مدنظران فعالیت کنید. به عنوان مثال، می‌توانید به عنوان اینفلوئنسری در حوزه سفر، فشن و یا حتی اینفلوئنسری در حوزه آموزش زبان فعالیت کنید. و بدین صورت، از طریق تبلیغ محصول و خدمات دیگران در کنار فروش محصول و خدمات خود به **درآمدزایی از اینستاگرام** بپردازید.
- در این پلتفرم به عنوان یک بازاریاب فروش فعالیت کنید.
- شما می‌توانید همچون یک بازاریاب اینترنتی در اینستاگرام فعالیت کنید. قطعاً، برای دستیابی به این امر به زمان و انرژی زیادی نیاز دارید. اما هنگامی که به تعداد فالوور زیادی دست پیدا کردید، می‌توانید به فروش کلان هم برسید. بدین صورت، از طریق هر یک کلیک که به خرید منجر شود، شما هم درآمد کسب خواهید کرد.
- کارآفرین شوید و محصولات تجاری و خدمات ارائه شده خود را بفروشید.
- و استراتژی سوم، **کسب درآمد از اینستاگرام** فراتر از حوزه فروش الکترونیکی و بازاریابی است. هنگامی که شما در نقش یک کارآفرین فعالیت خود را آغاز می‌کنید، در واقع، محصول و خدمت خود را به فروش می‌رسانید. خواه محصول شما یک عدد ماگ یا مجموعه ای از دوره های یادگیری مجازی زبان ترکی استانبولی باشد. در اینجا، پیشنهاد می‌شود به برندینگ خود توجه کنید، و از طریق توسعه آن به فروش بیشتر برسید.
- محصولات تولیدی خود را به فروش برسانید.
- یکی از راه های **درآمدزایی از اینستاگرام** فروش محصولات تولیدی خودتان به صورت خانگی یا با برند تجاری خودتان است. اگر در حوزه تولید عسل، تولید کیف و کفش چرم، تولید لباس های سنتی شهرتان و یا زیورآلات مینیمالیسم و... فعالیت دارید، می‌توانید محصولات تولید شده خود را از طریق اینستاگرام با نام تجاری خود به فروش برسانید.
- از ربات‌های اینستاگرام برای افزایش فروش خود استفاده کنید.
- اگر در حوزه تولید و فروش اینستاگرام فعالیت داشته باشید، احتمالاً زمان کمتری برای مدیریت پیجتان دارید. به همین خاطر، می‌توانید از ربات اینستاگرام برای فالوو کردن، کامنت گذاری، آنفالو کردن، لایک کردن و ... استفاده کنید. در واقع این ربات‌ها به افزایش تعامل پیجتان با کاربران که به افزایش فروش بیشتر منجر می‌شود، کمک می‌کنند. پس بی‌راه نیست آنها را **ربات کسب درآمد از اینستاگرام** بنامیم.

قطعاً پروسه کسب درآمد از پلتفرم مجازی اینستاگرام پروسه طولانی مدتی است. شما برای دستیابی به درآمد از طریق اینستاگرام نیازمند برنامه و هدف هستید. و بدون هیچگونه رو دربايستی اگر زمانی برای کار و تولید محتوا در اینستاگرام کنار نگذارید، احتمالاً کسب درآمد پیچ شما از طریق این پلتفرم، غیرممکن بوده و یا کاهش می‌یابد. پس بر عکس‌ها و متن‌های تولیدی خود با دقت تمرکز کنید. تا بدین صورت، با تلاش و کوشش چند ماهه یا چند ساله به **درآمدزایی از اینستاگرام** دست یابید.



آموزش قدم به قدم کسب درآمد از اینستاگرام

حالا بیایید به نکاتی در رابطه با آموزش تصویری کسب درآمد از اینستاگرام به صورت خلاصه پردازیم:

- در ابتدا، بدانید خواهان فعالیت در چه حوزه کاری هستید.
- زمانی که شما اینستاگرام را باز می‌کنید، با صدها هزار صفحه در موضوعات مختلف همچون آشپزی، عکاسی، آموزش زبان، فشن، ورزش و... مواجه می‌شوید. پس ضروری است، بدانید می‌خواهید در چه حوزه‌ای به فعالیت مشغول شوید، والا مسیرتان را گم می‌کنید.
- سپس، پیج عمومی برای بیزینس اینترنتی خود راه اندازی کنید.
- پس از اینکه تصمیم خود را درباره حوزه فعالیت‌تان اتخاذ کردید، پیج پابلیک یا عمومی برای خود راه اندازی کنید. و بر **افزایش فالوور** و تعاملات بیشتر با آنها تمرکز کنید. هرچه تعاملات فالوورهایتان با شما بیشتر باشد، فروش شما افزایش می‌یابد.
- مورد آخر، استفاده از تکنیک‌های کاربردی فروش اینستاگرام در پیج‌تان است.
- هرچه بیشتر از تکنیک‌های روز باخبر بوده و از آنها برای کسب و کار خود استفاده کنید، به همان نسبت به فروش بیشتری در تجارت خود دست پیدا می‌کنید.

جمع بندی نحوه کسب درآمد از اینستاگرام در ایران

اگر بخواهیم نگاهی به نحوه آغاز کار اینستاگرام بیندازیم، می‌توانیم بگوییم این پلتفرم از طریق اشتراک گذاشتن عکس، ویدیو و به عنوان یک سرگرمی آغاز به فعالیت کرد. اما امروزه به فرصتی برای فروش و درآمدزایی در سرتاسر جهان تبدیل شده است.

پس به جای اتلاف وقت خود، گله و شکایت درباره گرانی و بیکاری از این پلتفرم استفاده کنید. و از طریق آموزش یا فروش محصولات متنوع خود به **کسب درآمد از اینستاگرام** پردازید. مطمئن باشید، اگر با برنامه و اصولی در این حوزه قدم بردارید، به نتیجه‌ای که برای آن پلن ریخته اید، دست می‌یابید. پس با سعی و تلاش برای اهدافتان هر روز یک قدم از رقبای خود جلوتر باشید.

اگر شما در ابتدای راه هستید و پیج اینستاگرامی شما تازه ایجاد شده است و فالوور و دنبال کننده بسیار کمی دارید می‌توانید از سرویس **خرید فالوور ایرانی** دیجی ممبر برای خرید فالوورهای واقعی و ایرانی بهره مند شوید. همچنین نگران لایک پست و بازدید استوری‌های خود نباشید، دیجی ممبر با ارائه انواع **لایک ایرانی ارزان** و **لایک خارجی** این خدمات را نیز پوشش می‌دهد.

<https://omigo.ir/post/%D8%A2%D9%85%D9%88%D8%B2%D8%B4-%DA%A9%D8%B3%D8%A8-%D8%AF%D8%B1%D8%A2%D9%85%D8%AF-%D8%A7%D8%B2-%D8%A7%DB%AC%D9%86%D8%B3%D8%AA%D8%A7%DA%AF%D8%B1%D8%A7%D9%85-%D8%A8%D9%A7-%D8%B5%D9%88%D8%B1%D8%AA-%D8%AD%D8%B1%D9%A1%D9%A7-%D8%A7%DB%AC-%D9%86>

<https://omigo.ir/post/%DA%86%DA%AF%D9%88%D9%86%D9%A7-%D8%A7%D8%B2-%D8%A7%DB%AC%D9%86%D8%B3%D8%AA%D8%A7%DA%AF%D8%B1%D8%A7%D9%85-%DA%A9%D8%B3%D8%A8-%D8%AF%D8%B1%D8%A2%D9%85%D8%AF-%DA%A9%D9%86%DB%AC%D9%86>

Wedj

این نوشته در omigo.ir منتشر شده است ، شما هم در امیگو میتوانید بنویسید و آنرا با دیگران به اشتراک بگذارید